



#### Ruta sugerida de formación (6 semestres)

| 1er. Ciclo   | 2o. Ciclo                                      | 3er Ciclo   | 4o. Ciclo  | 50. Ciclo  | 60. Ciclo                              |
|--|--|---|--|--|--|
| Fundamentos de<br>Administración<br>(Modular 1)            | Estadística I<br>(Modular 1)                   | Estadística II<br><mark>(Modular 1)</mark>        | Admón. de las Ventas en<br>Mercados Digitales<br>(Modular 2) | Costos, Presupuestos y<br>Fijación de Precios<br>(Modular 1) | OPTATIVA                               |
| Fundamentos de<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)             | Ética en la<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)    | Fundamentos de<br>Contabilidad<br>(Modular 1)     | Comportamiento del Consumidor (Modular 2)                    | Creatividad e Innovación (Modular 1)                         | OPTATIVA                               |
| Tec. de la Información y<br>la Comunicación<br>(Modular 1) | Fundamentos de<br>Publicidad<br>(Modular 1)    | Legislación en<br>Medios Digitales<br>(Modular 2) | Inteligencia Emocional (Modular 2)                           | e-Business<br>(Modular 2)                                    | OPTATIVA                               |
|  | Herramientas Digitales (Modular 1)             | Segmentación de<br>Mercado<br>(Modular 2)         | Medios BTL<br>(Modular 1)                                    | Logística y Distribución en Ventas Electrónicas (Modular 1)  | OPTATIVA                               |
|  | Multiculturalidad y Consumo Online (Modular 2) | OPTATIVA  | Mix de Comunicación<br>Digital<br>(Modular 1)                | OPTATIVA   | OPTATIVA                               |
|  |  |   | OPTATIVA   |  |  |
| Proyecto I:  | Proyecto II:                                   | Proyecto III:                                     | Proyecto IV:   | Proyecto V:  | Proyecto VII:                          |
| Problematización de un fenómeno de Marketing               | Análisis Situacional<br>y del Microentorno     | Análisis del<br>Macroentorno                      | Sistema de Información de<br>Marketing (SIM)                 | Investigación de<br>Mercados                                 | Social Media &<br>Community Management |
|  |  |   |  | Proyecto VI:   | Proyecto VIII:                         |
|  |  |   |  | Branding y Posicionamiento Online                            | Plan de<br>Mercadotecnia Digital       |

ÁREA DE FORMACIÓN BÁSICA COMÚN

ÁREA DE FORMACIÓN PARTICULAR OBLIGATORIA

ÁREA DE FORMACIÓN ESPECIALIZANTE OBLIGATORIA





## Ruta sugerida de formación (7 semestres)

| 1er. Ciclo   | 2o. Ciclo                                      | 3er Ciclo   | 4o. Ciclo  | 50. Ciclo  | 60. Ciclo  | 7o. Ciclo                                      |
|--|--|---|--|--|--|--|
| Fundamentos de<br>Administración<br>(Modular 1)            | Estadística I<br>(Modular 1)                   | Fundamentos de<br>Publicidad<br>(Modular 1)       | Fundamentos de<br>Contabilidad<br>(Modular 1)    | Admón. de las Ventas en Mercados Digitales (Modular 2) | Costos, Presupuestos<br>y Fijación de Precios<br>(Modular 1)         | OPTATIVA                                       |
| Fundamentos de<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)             | Ética en la<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)    | Estadística II<br>(Modular 1)                     | Mix de<br>Comunicación<br>Digital<br>(Modular 1) | Creatividad e<br>Innovación<br>(Modular 1)             | e-Business<br>(Modular 2)  | OPTATIVA                                       |
| Tec. de la Información<br>y la Comunicación<br>(Modular 1) | Herramientas<br>Digitales<br>(Modular 1)       | Legislación en<br>Medios Digitales<br>(Modular 2) | Comportamiento del<br>Consumidor<br>(Modular 2)  | Medios BTL<br>(Modular 1)                              | Logística y<br>Distribución en<br>Ventas Electrónicas<br>(Modular 1) | OPTATIVA                                       |
|  | Multiculturalidad y Consumo Online (Modular 2) | Segmentación de<br>Mercado<br>(Modular 2)         | Inteligencia Emocional (Modular 2)               | OPTATIVA   | OPTATIVA   |  |
|  |  |   | OPTATIVA OPTATIVA                                |  | OPTATIVA   |  |
| Proyecto I:  | Proyecto II:                                   | Proyecto III:                                     | Proyecto IV:                                     | Proyecto V:  | Proyecto VI:   | Proyecto VII:                                  |
| Problematización de<br>un fenómeno de<br>Marketing         | Análisis Situacional<br>y del Microentorno     | Análisis del<br>Macroentorno                      | Sistema de<br>Información de<br>Marketing (SIM)  | Investigación de<br>Mercados                           | Branding y<br>Posicionamiento<br>Online                              | Social Media &<br>Community<br>Management      |
|  |  |   |  |  |  | Proyecto VIII:  Plan de  Mercadotecnia Digital |

ÁREA DE FORMACIÓN BÁSICA COMÚN

ÁREA DE FORMACIÓN PARTICULAR OBLIGATORIA

ÁREA DE FORMACIÓN ESPECIALIZANTE OBLIGATORIA





### Ruta sugerida de formación (ideal: 8 semestres)

| 1er. Ciclo   | 20. Ciclo  | 3er Ciclo                                   | 4o. Ciclo   | 50. Ciclo   | 60. Ciclo   | 7o. Ciclo  | 8o. Ciclo                           |
|--|--|---|---|---|---|--|-------------------------------------|
| Fundamentos de<br>Administración<br>(Modular 1)            | Estadística I<br>(Modular 1)                         | Fundamentos de<br>Publicidad<br>(Modular 1) | Fundamentos de<br>Contabilidad<br>(Modular 1)     | Costos,<br>Presupuestos y<br>Fijación de Precios<br>(Modular 1) | Creatividad e<br>Innovación<br>(Modular 1)                      | Logística y<br>Distribución en<br>Ventas Electrónicas<br>(Modular 1) | OPTATIVA                            |
| Fundamentos de<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)             | Ética en la<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)          | Estadística II<br>(Modular 1)               | Mix de<br>Comunicación<br>Digital<br>(Modular 1)  | e-Business<br>(Modular 2)                                       | Admón. de las<br>Ventas en<br>Mercados Digitales<br>(Modular 2) | OPTATIVA   | OPTATIVA                            |
| Tec. de la Información<br>y la Comunicación<br>(Modular 1) | Herramientas<br>Digitales<br>(Modular 1)             | Inteligencia<br>Emocional<br>(Modular 2)    | Comportamiento del Consumidor (Modular 2)         | Medios BTL<br>(Modular 1)                                       | OPTATIVA  | OPTATIVA   |                                     |
|  | Multiculturalidad y<br>Consumo Online<br>(Modular 2) | Segmentación de<br>Mercado<br>(Modular 2)   | Legislación en<br>Medios Digitales<br>(Modular 2) | OPTATIVA  | OPTATIVA  | OPTATIVA   |                                     |
| Proyecto I:  | Proyecto II:   | Proyecto III:                               | Proyecto IV:                                      | Proyecto V:   | Proyecto VI:  | Proyecto VII:  | Proyecto VIII:                      |
| Problematización de<br>un fenómeno de<br>Marketing         | Análisis<br>Situacional y del<br>Microentorno        | Análisis del<br>Macroentorno                | Sistema de<br>Información de<br>Marketing (SIM)   | Investigación de<br>Mercados                                    | Branding y<br>Posicionamiento<br>Online                         | Social Media &<br>Community<br>Management                            | Plan de<br>Mercadotecnia<br>Digital |

ÁREA DE FORMACIÓN BÁSICA COMÚN

ÁREA DE FORMACIÓN PARTICULAR OBLIGATORIA

ÁREA DE FORMACIÓN ESPECIALIZANTE OBLIGATORIA





### Ruta sugerida de formación (9 semestres)

| 1er. Ciclo   | 2o. Ciclo   | 3er Ciclo  | 4o. Ciclo                                 | 50. Ciclo 60. Ciclo                             |   | 7o. Ciclo  | 80. Ciclo                                 | 90. Ciclo                           |
|--|---|--|---|---|---|--|---|-------------------------------------|
| Fundamentos de<br>Administración<br>(Modular 1)      | Ética en la<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)             | Estadística I<br>(Modular 1)                     | Comportamiento del Consumidor (Modular 2) |   |   | Costos,<br>Presupuestos y<br>Fijación de<br>Precios<br>(Modular 1) | OPTATIVA                                  | OPTATIVA                            |
| Fundamentos de<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)       | Herramientas Digitales (Modular 1)                      | Fundamentos de<br>Publicidad<br>(Modular 1)      | Estadística II<br>(Modular 1)             | Fundamentos de<br>Contabilidad<br>(Modular 1)   | Logística y Distribución en Ventas Electrónicas (Modular 1)  e-Business (Modular 2) |  | OPTATIVA                                  | OPTATIVA                            |
| Tec. de la Información y la Comunicación (Modular 1) | Multiculturalidad<br>y Consumo<br>Online<br>(Modular 2) | Segmentación de<br>Mercado<br>(Modular 2)        | Inteligencia<br>Emocional<br>(Modular 2)  | Medios BTL<br>(Modular 1)                       | Legislación en<br>Medios<br>Digitales<br>(Modular 2)                                | OPTATIVA   | OPTATIVA                                  | OPTATIVA                            |
|  |   | Mix de<br>Comunicación<br>Digital<br>(Modular 1) |   |   | OPTATIVA  |  |   |                                     |
| Proyecto I:  | Proyecto II:  | Proyecto III:                                    |   | Proyecto IV:                                    | Proyecto V:   | Proyecto VI:   | Proyecto VII:                             | Proyecto VIII:                      |
| Problematización de un fenómeno de Marketing         | Análisis<br>Situacional y del<br>Microentorno           | Análisis del<br>Macroentorno                     |   | Sistema de<br>Información de<br>Marketing (SIM) | Investigación de<br>Mercados  | Branding y<br>Posicionamiento<br>Online                            | Social Media &<br>Community<br>Management | Plan de<br>Mercadotecnia<br>Digital |

ÁREA DE FORMACIÓN BÁSICA COMÚN

ÁREA DE FORMACIÓN PARTICULAR OBLIGATORIA

ÁREA DE FORMACIÓN ESPECIALIZANTE OBLIGATORIA





# Ruta sugerida de formación (10 semestres)

| 1er. Ciclo  | 2o. Ciclo  | 3er Ciclo  | 4o. Ciclo  | 5o. Ciclo                                       | 60. Ciclo                                       | 7o. Ciclo  | 8o. Ciclo   | 90. Ciclo                                 | 10o. Ciclo                          |
|---|--|--|--|---|---|--|---|---|-------------------------------------|
| Fundamentos de<br>Administración<br>(Modular 1)               | Ética en la<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)          | Mix de<br>Comunicación<br>Digital<br>(Modular 1) | Estadística I<br>(Modular 1)                         | Comportamiento<br>del Consumidor<br>(Modular 2) | Creatividad e<br>Innovación<br>(Modular 1)      | Costos, Presupuestos y Fijación de Precios (Modular 1)             | Logística y<br>Distribución en<br>Ventas<br>Electrónicas<br>(Modular 1) | OPTATIVA                                  | OPTATIVA                            |
| Fundamentos de<br>Mercadotecnia<br>(Modular 2)                | Fundamentos de<br>Publicidad<br>(Modular 1)          | Segmentación<br>de Mercado<br>(Modular 2)        | Inteligencia<br>Emocional<br>(Modular 2)             | e-Business<br>(Modular 2)                       | Fundamentos de<br>Contabilidad<br>(Modular 1)   | Admón. de las<br>Ventas en<br>Mercados<br>Digitales<br>(Modular 2) | OPTATIVA  | OPTATIVA                                  | OPTATIVA                            |
| Tec. de la<br>Información y la<br>Comunicación<br>(Modular 1) | Herramientas<br>Digitales<br>(Modular 1)             |  | Legislación<br>en Medios<br>Digitales<br>(Modular 2) | Estadística II<br>(Modular 1)                   | OPTATIVA  |  | OPTATIVA  | OPTATIVA                                  |                                     |
|   | Multiculturalidad y<br>Consumo Online<br>(Modular 2) |  |  | Medios BTL<br>(Modular 1)                       |   |  |   |   |                                     |
| Proyecto I:   |  | Proyecto II:                                     | Proyecto III:  |   | Proyecto IV:                                    | Proyecto V:  | Proyecto VI:  | Proyecto VII:                             | Proyecto VIII:                      |
| Problematización<br>de un fenómeno de<br>Marketing            |  | Análisis<br>Situacional y del<br>Microentorno    | Análisis del<br>Macroentorno                         |   | Sistema de<br>Información de<br>Marketing (SIM) | Investigación de<br>Mercados                                       | Branding y<br>Posicionamiento<br>Online                                 | Social Media &<br>Community<br>Management | Plan de<br>Mercadotecnia<br>Digital |

ÁREA DE FORMACIÓN BÁSICA COMÚN

ÁREA DE FORMACIÓN PARTICULAR OBLIGATORIA

ÁREA DE FORMACIÓN ESPECIALIZANTE OBLIGATORIA